

УДК 339.923:061

**ВТО И РОССИЯ: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ МИРОВОЙ ТОРГОВЛИ**

© 2012 г. Л. В. Пугачева

*Южно-Российский государственный технический университет (НПИ)*

*Рассмотрен процесс организационной консолидации системы международной торговли, выразившийся в создании Всемирной торговой организации. В этом контексте рассмотрены перспективы развития российской экономики в начале второго десятилетия нынешнего века.*

Ключевые слова: *международная торговля, всемирная торговая организация, экономическая стратегия.*

*Author analyses the processes of an organizational consolidation of the world trade systems, and the appearance of the World Trade Organization as its part. From this point author examines the prospects for Russia's economy in the beginning of the 21st century's second decade.*

Key words: *international trade; World Trade Organization; economic strategy.*

Известно, что первые попытки создать Всемирную торговую организацию были предприняты сразу по окончании Второй Мировой войны. Люди, которые этим занимались, ясно представляли, что такой важный участок международного экономического общения, как международная торговля, не может существовать без общепринятых правил движения на мировом рынке. В 1947–1948 гг. был создан проект, устав полной международной торговой организации. В разработке этого проекта участвовали и наблюдатели от Советского Союза. Он был частью послевоенной организации мира. Политическая организация мира — это Организация Объединенных Наций, а экономическая должна была состоять из трех главных элементов, два из которых уже существовали — Международный валютный банк и Всемирный банк. Третий элемент создан не был. Этого не произошло из-за деструктивной позиции Соединенных Штатов Америки.

В 1947 году с целью восстановления экономики после Второй мировой войны, было заключено Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), которое на протяжении почти 50 лет фактически выполняло функции международной организации по торговле. Основная цель ГАТТ — снижение

барьеров в международной торговле. Это было достигнуто снижением тарифных барьеров, количественными ограничениями (импортная квота) и субсидиями торговли через различные дополнительные соглашения.

Второй раз создать международную торговую организацию пытались в 1955 г. Сделать это не удалось опять из-за позиции американцев.

В 1964 г. инициативу проявил Советский Союз. Тогда из-за сопротивления западных стран реализовать эту попытку полностью не удалось. Была создана лишь квазимеждународная торговая организация, которая называется Конференция ООН по торговле и развитию. Она действует и сегодня.

В 1987 г. было положено начало переговоров, результатом которых стало появление Международной торговой организации. В 1986–1994 гг. был подписан ряд Соглашений, которые послужили правовой базой для создания Всемирной торговой организации — ВТО.

ГАТТ являлось многосторонним международным инструментом, однако к началу восьмидесятых годов к нему добавилось много новых соглашений, в которых участники ГАТТ могли участвовать, но не были обязаны это делать. Все соглашения, которые

лежат в основе ВТО, являются обязательными для всех членов ВТО, и, таким образом, содержащиеся в них правовые нормы, являются обязательствами для всех членов организации (исключение составляют Соглашение по гражданской авиатехнике и по правительственным закупкам, участие в которых не обязательно).

Существующая в рамках ВТО система урегулирования споров носит более четкий и оперативный характер; она действует почти автоматически, а потому вероятность того, что она будет блокирована, гораздо меньше, чем при старой системе ГАТТ. Исполнение решений, принимаемых для урегулирования споров, будет легче реализовывать на практике [2; 3].

Основное отличие ВТО от ГАТТ заключается не только в том, что в ВТО представлено большее число государств-членов, чем в ГАТТ, а в более широких масштабах торговой-политической деятельности. ГАТТ действовало исключительно в сфере торговли товарами; ВТО охватывает торговлю товарами, услугами и «идеями», то есть интеллектуальную собственность и инвестициями [1].

Таким образом, Всемирная торговая организация (ВТО), созданная в 1995 году, заменила собой Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в качестве единственного международного органа, занимающегося глобальными правилами торговли между государствами. Она участвовала в урегулировании более 200 торговых споров и продолжает наблюдать за выполнением соглашений, достигнутых во время Уругвайского раунда всемирных торговых переговоров 1986–1994 гг. В 2001 году в Дохе (Катар) ВТО начала новый раунд многосторонних торговых переговоров, известных как «Раунд Развития». Со времени своего создания деятельность ВТО служит форумом для успешных переговоров об открытии рынков в области телекоммуникаций, информационно-технологического оборудования, финансовых и экономических услуг [4].

Таким образом, механизм ГАТТ был усовершенствован и адаптирован к современному этапу развития торговли. Для лучшего понимания влияния деятельности ВТО на мировую торговлю необходимо рассмотреть

ее основные цели, принципы и организационную структуру.

Характеризуя ситуацию, связанную с вступлением России в ВТО, необходимо отметить, что современное положение России в мировой экономике характеризуется противоречивыми тенденциями. Будучи развитой страной, по ряду параметров она занимает промежуточную позицию в мировой экономике между развитыми и развивающимися странами. С одной стороны, она располагает значительными природными, трудовыми ресурсами, крупным производственным потенциалом, занимает ведущие позиции в производстве и экспорте многих важных товаров (в основном топливно-сырьевой группы), обладает мощным научно-техническим потенциалом, сравнительно высоким образовательным уровнем населения. С другой стороны, экономический спад 1990-х гг. обусловил существенное ослабление позиций России в мировом хозяйстве: доля страны в совокупном ВВП мира снизилась с 3,6% в 1990 г. до 1,7% в 1997 г. Затем был ряд прироста и к 2008 году объем ВВП России достиг 41,5 трлн. рублей, занимая по этому показателю 6 место в мире. Начиная с 2009 года Россия постепенно преодолевает глубокий финансовый и экономический кризис. Несмотря на негативное влияние на экономику России кризис 2008 года нужно рассматривать как не аномальное, а как вполне закономерное явление в динамике развития экономической системы [4; 5].

В начале XXI века внешнеэкономические связи России переживают сложный период глубоких качественных преобразований, связанных с осуществлением реформ и поиском путей интегрирования в систему мирохозяйственных отношений, что не могло не сказаться на положении России мировой экономике и характере товарооборота с экономическими развитыми странами.

В условиях глобализации мирового хозяйства значительно повышается роль внешнеэкономической сферы как на макро-, так и на микроэкономическом уровне. На современном этапе внешнеэкономические связи являются неотъемлемой частью деятельности отраслей национальной экономики, предприятий и организаций. Они становятся

средством научно-технического, экономического и социального прогресса общества.

В контексте вышеизложенного могут быть рассмотрены современные тенденции и перспективы развития российской национальной экономики в условиях членства страны в ВТО, а на их основе могут быть предложены стратегии развития отдельных российских предприятий и бизнес-групп.

Вступление в ВТО так или иначе скажется на всех секторах экономики РФ. Снижение импортных ставок и обострение конкуренции с иностранными производителями осложнит функционирование предприятий и компаний, ныне обеспечивающих около 40% совокупного объема выпуска в экономике и 60% занятости в промышленности и сельском хозяйстве РФ.

Эффекты, связанные с повышением внутренних цен на газ с одной стороны и удешевлением импорта оборудования и некоторых ресурсов с другой, проявятся во всех отраслях. В консолидированном бюджете снижение пошлин скажется на доходных статьях, формирующих около 30% всех доходов консолидированного бюджета.

Вместе с тем, до сих пор нет четкого и однозначного ответа на вопрос, какой социально-экономический эффект получит Россия от вступления в ВТО. В значительной степени это связано с тем, что детальные обязательства по изменению ставок и квот были опубликованы лишь после подписания протокола. Но даже предварительные оценки, подготовленные государственными и независимыми исследовательскими организациями, не позволяют с уверенностью утверждать, что общий эффект будет положительным.

В ситуации, когда последствия плохо поддаются оценке, необходимо четко понимать риски экономического и социального характера, с которыми сопряжено выполнение Россией ряда обязательств, связанных со вступлением в ВТО. Эти риски усугубляются проблемами институционального характера, существующими в российской экономике, что сильно ограничивает возможности государства по их минимизации. В настоящей работе представлен анализ рисков, связанных со вступлением России в ВТО, и дана количественная оценка потерь для различных

секторов экономики в предположении, что государство не осуществляет последовательную политику по поддержке отечественного товаропроизводителя [7].

Еще в 2002 г. крупный бизнес и государство обозначили три «проблемные» области: сельское хозяйство, авиационная и автомобильная промышленность [8]. В дальнейшем подробно сообщалось о ходе переговоров именно по этим позициям. Кроме того, освещались специфические проблемы в противостоянии с США и ЕС: энергетическая политика России на европейском и внутреннем рынке, защита прав собственности, вводимые ограничения на импорт продовольствия и др.

Остальная детальная информация была недоступна широкой общественности. В результате большинство представителей российской экономики не знают условий вступления в ВТО и не информированы о его последствиях. Даже металлурги, которые, по всем прогнозам, выигрывали от вступления в ВТО, признавали, что до 80% российских компаний слабо представляют нормы и правила ВТО [9]. Российская экономика буквально «проспала» процесс вступления в ВТО, потеряв к нему интерес после первых раундов 2000–2003 гг. Исследование мнений, бытующих в бизнес-среде, осуществленное в 2011 г. группой INSIDERS и компанией «АЭРгрупп», показало, что 37% опрошенных бизнесменов не имеют четкой позиции относительно необходимости вступления в ВТО для России и последствий для национальной экономики; оптимисты, в основном, представлены малым и средним бизнесом (возможно — из-за поверхностных представлений по этому вопросу).

Само по себе вступление в ВТО не позволяет решить одну из серьезнейших проблем инвестиционного климата России — неразвитость институциональной среды. Данный фактор, наряду со слабой эффективностью финансовой системы, является, на наш взгляд, ключевым для сдерживания инвестиций в российскую экономику. В рейтинге стран, составленном организацией World Economic Forum, по уровню развития институциональной среды Россия находится на 128-м месте, при том, что по общему уровню конкурентоспособности (Global

Competitiveness Index) — на 66-м, а по емкости рынка (включающего доступность экспортных каналов) — на 8-м.

По мнению различных авторов [6] переходный период для России в ВТО составит от 1 до 7 лет для различных товарных групп. Установлено снижение ввозных пошлин для сельскохозяйственной продукции с 13,2 до 10,8%, на промышленные товары — с 9,5 до 7,3%. Пошлины на зерновые культуры сократятся с 15,1 до 10%, на молочные продукты — с 19,8 до 14,9%. Таможенные сборы за ввоз компьютеров и элементную базу, как ожидается, будут ликвидированы. Предусматривается снижение пошлин на бытовую электронику и электротехнику, а также различное технологическое и научное оборудование. Пошлины сократятся и для лекарств. Из блока сырьевых монополий более всего преимуществ от ВТО получают компании металлургии. В отношении российских товаров другими членами ВТО будут отменены квоты и иные дискриминационные меры. В числе выигравших окажется химическое производство, но сомнительно, что аналогичные внешние возможности смогут с выгодой использовать все производители сельскохозяйственной продукции.

В этих условиях российским предприятиям придется решать проблему высоких затрат на производство в недружественной среде. Высок риск того, что поражение многих российских производителей приведет к падению реальных доходов населения, что ослабит национальный рынок. Даже поддержка внутреннего потребления будет работать на внешних производителей. Для вывода продукции на мировой рынок теоретически появится больше возможностей. Фактически, чтобы выйти на него, придется защитить позиции на собственном рынке.

Поступила в редакцию

## Литература

1. Мировая экономика и международные экономические отношения. / В. В. Алексеев и др. — М.: Магистр, 2008. — С. 88.
2. Минаев С. В. Глобальная экономика: 2007 год. — М.: ИНИОН РАН, 2008. — 74 с.
3. Народнохозяйственные последствия присоединения России к ВТО. / Колл. авт., под рук. А. Д. Никепелова. — Москва: РАН, 2002.
4. Всемирная торговая организация [Электронный ресурс] / Официальный сайт ООН. — Режим доступа: <http://www.un.org/ru/wto/>, свободный. — Загл. с экрана.
5. World Trade Organization [Электронный ресурс] / Официальный сайт. — Режим доступа: <http://www.wto.org>, свободный. — Загл. с экрана.
6. Колташов В. Россия и ВТО: риски, выгоды и перспективы [Электронный ресурс] / Геополитика.ру. — Режим доступа: [http://www.geopolitica.ru/node/576?nopaging=1#UoUs\\_SdpDXQ](http://www.geopolitica.ru/node/576?nopaging=1#UoUs_SdpDXQ), свободный. — Загл. с экрана.
10. Последствия присоединения России ко Всемирной торговой организации [Электронный ресурс] / Аналитический центр «ВТО-информ». — Режим доступа: [http://wto-inform.ru/upload/brochure/brochure\\_wto.pdf](http://wto-inform.ru/upload/brochure/brochure_wto.pdf), свободный. — Загл. с экрана.
11. Касьянов убедил российский бизнес в неизбежности вступления в ВТО [Электронный ресурс] / Лента.ру. — Режим доступа: <http://lenta.ru/economy/2002/07/23/council>, свободный. — Загл. с экрана.
12. А. Мордашов: 80% российских компаний слабо представляют нормы ВТО [Электронный ресурс] / РБК. — Режим доступа: <http://top.rbc.ru/economics/07/02/2007/97860.shtml>, свободный. — Загл. с экрана.

18 октября 2012 г.



**Людмила Валерьевна Пугачева** — старший преподаватель кафедры «Государственное и муниципальное управление и экономическая теория» ЮРГПУ (НПИ), автор работ по проблемам международной торговли и мировой экономики.

**Ludmila Valeriyevna Pugacheva** — senior lecturer at the SRSTU (NPI) State and Municipal Management and Economic Theory department. Author of numerous works, dedicated to actual problems of the international trade and world economy.

346428, г. Новочеркасск, ул. Просвещения, 132  
132 Prosveshcheniya st., 346428, Novocherkassk, Rostov reg., Russia  
Тел.: +7 (8635) 25-54-26; e-mail: [smm-nauka@yandex.ru](mailto:smm-nauka@yandex.ru)

---

---

#### **Премия Менегетти 2014 года за исследования в области экономики, медицины, физики и философии**

Фонд научных и гуманистических исследований Антонио Менегетти в соответствии со своим Уставом объявляет конкурс на соискание премии за исследования в области Экономики, Медицины и Физики и Философии, могущие внести вклад в онтопсихологическую науку.

Целью Фонда является распространение и развитие онтопсихологического знания в соответствии с тем, как оно изложено в фундаментальных работах профессора Антонио Менегетти. Речь идет о целостном гуманизме, представленном в виде практической культуры в области философии, науки, искусства экономики. Ради достижения этой цели Фонд оказывает ученым всяческую поддержку и не преследует цели обогащения.

Премия выдается в знак признания научного характера оригинальных исследований в области экономики, медицины, физики и философии, которые могут быть соотнесены с онтопсихологическим знанием.

С данной целью Фонд АМ выделяет средства в размере 15 000 евро для каждой премии в следующих областях: экономика, медицина, физика и философия. Предусматривается также победа двух или более кандидатов в каждой из вышеназванных областей. В таких случаях сумма премии в размере 15 000 евро будет разделена на равные части между победителями в данной области.

За любой информацией можно обращаться в Фонд научного и гуманистического исследования Антонио Менегетти:

Fondazione di Ricerca Scientifica ed Umani stica Antonio eneghetti Via Cattori 11 – 6900 Paradiso Svizzera CH

E-mail: [awards@fondazionemeneghetti.ch](mailto:awards@fondazionemeneghetti.ch)

Tel.: + 4 191 993 30 07

Fax: +4 191 993 30 08

Полный текст Положения о Конкурсе и необходимые Приложения опубликованы на сайте Фонда: [http://www.fondazionemeneghetti.ch/images/uploads/bando\\_rus.pdf](http://www.fondazionemeneghetti.ch/images/uploads/bando_rus.pdf).

---

---