

УДК 338.24

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ БОРЬБЫ ЗА ВЫСОКУЮ ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ

© 2017 г. Н. Н. Тренев

*Институт проблем управления им. В. А. Трапезникова
Российской академии наук, г. Москва*

Качество жизни населения, социальная стабильность, целостность государства потребляют материально-финансовые ресурсы. Чем больше материально-финансовых ресурсов, тем больше возможностей у Президента и Правительства решать возникающие перед ними проблемы. Располагаемые материально-финансовые ресурсы возникают из той добавленной стоимости, которая создается на территории страны. Чем выше добавленная стоимость, тем больше возможностей.

Страны и корпорации конкурируют за высокую добавленную стоимость. В ход идут все средства, издержки осуществления которых меньше, чем средства, получаемые в результате перераспределения добавленной стоимости между странами и корпорациями.

Ключевые слова: стратегия развития; добавленная стоимость; рынок сбыта; теория игр; сценарий; шаблон поведения.

The quality of life of the population, social stability and integrity of the state consume the material and financial resources. The more material and financial resources, the more opportunities the President and Government to address emerging problems before them. The available material and financial resources arise because of the added value that is created in the country. Than the value added is higher, there are more opportunities.

Countries and corporations are competing for a high added value. In the course are all the facilities of the costs which is less than the funds received as a result of redistribution of added value across countries and corporations.

Key words: strategy development; value added; market; game theory; scenario; behavior pattern.

Благосостояние страны зависит от тех ценностей, которые она сможет аккумулировать на своей территории [1–3]. При этом по возможности аккумулируемые ценности должны быть активными, т.е. вовлеченными в оборот.

Испания и Великобритания в свое время аккумулировали на своей территории большие объемы ценностей. Испания ценности собирала в виде золота и серебра, оставляя их пассивными, и тратила их. Англия же ценности собирала в виде производств, т.е. ценностей, вовлеченных в оборот. Рынки сбыта

для своих производств Англия поддерживала всеми ей доступными методами: экономическими, политическими, военными.

Например, английский чиновник, служащий за границей, для успеха своей карьеры должен был организовать поток материально-финансовых ценностей в Великобританию. Для упрочения своего положения Англия производила опиум в Индии и продавала его в Китае. Поскольку китайцы не привыкли и не хотели употреблять опиум, Англия развязала опиумные войны, что привело к существенному ослаблению Китая.

Активные вложения в средства производства и борьба за рынки сбыта позволили Англии развить и упрочить свое положение. Испания же, собирая пассивные ценности и не вовлекая их в оборот, потеряла былое величие.

Активная позиция по формированию производств с высокой добавленной стоимостью и по продвижению их продукции на мировые рынки — атрибут успеха. В современном мире борьба за высокую добавленную стоимость и рынки сбыта также ведется всеми доступными средствами.

Одной из причин вторжения войск НАТО в Ливию была ее ориентация на собственное производство: при строительстве подземных рек для орошения сельскохозяйственных территорий и для обеспечения населения водой Ливия строила свои заводы по производству труб вместо того, чтобы закупать их за рубежом.

Развитым странам выгодно сохранять и упрочивать такое разделение труда, когда высокотехнологичные товары с высокой добавленной стоимостью производятся у них, а ресурсы и дешевый труд располагаются в других странах. В этих условиях развитые страны могут также поддерживать монополию, позволяющую дифференцировать ценообразование.

В себестоимость высокотехнологичных товаров при помощи налогов включаются социальные издержки, обеспечивающие высокие стандарты жизни в развитых странах. Поскольку конкуренция, если она и есть, идет между развитыми странами, то высокие социальные издержки присутствуют у всех конкурирующих сторон. Развитым странам вход на эти рынки блокируется всеми доступными средствами.

Ресурсы и ручной труд поставляют развивающиеся страны. По крайней мере, у части из них высокие социальные расходы не присутствуют в цене. Таким образом, при помощи конкуренции и специально созданной системы правил игры (поля деятельности), обеспечиваются:

- низкие цены ресурсов и ручного труда;
- отставание развивающихся стран в стандартах уровня жизни;
- отставание в расходах на научную и исследовательскую деятельность.

Такая ситуация не может нравиться развивающимся странам, и они пытаются преодолеть барьеры и получить доступ к высоким технологиям. Для этого необходимы стратегия развития и целенаправленная деятельность Правительства. Таким путем свое развитие обеспечили Китай, Южная Корея, Сингапур, Тайвань.

Необходимо понимать, что бюджеты транснациональных корпораций растут и могут превышать бюджеты отдельных стран, особенно развивающихся. Имея большие бюджеты, транснациональные корпорации могут защищать свои интересы и координировать в своих целях политику развитых стран.

Если одна из развивающихся стран попытается нарушить сложившиеся правила игры [4–5] (сложившийся мировой порядок), то ей приходится уже в одиночку противостоять согласованной деятельности развитых стран. В качестве примера можно привести Югославию, Ливию, Ирак. Югославия была слишком большой для Европы, которая предпочла расчленить ее на меньшие и лучше управляемые территории. Обвинения НАТО против Ирака были сфабрикованы и не подтверждены.

Фактически развивающимся странам навязывается особый шаблон поведения, ведущий к их подчиненному положению. Шаблон поведения навязывается сценарием игры. Выход на рынки благ с высокой добавленной стоимостью осуществляется через разрыв сценария и уход от шаблона подчиненного поведения.

Полезно заметить, что такой подход с точки зрения развитых стран довольно практичен, так как позволяет снизить издержки по навязыванию шаблона подчиненного поведения развивающимся странам. Без специальных сценариев игры совокупные издержки по навязыванию шаблонов могли бы оказаться довольно значительными и подорвать экономику развитых стран. Так, военная доктрина США позволяет вести одновременно не более двух войн, так как большее число одновременных военных кампаний может оказаться слишком обременительным для бюджета.

Формирование сценариев игры, навязывающих подчиненное поведение, — довольно распространенное явление и в мире лю-

дей, и в мире животных [6]. Оно позволяет снизить лишние издержки для обеих сторон и является экономичным.

В мире животных часто происходят условные соперничества между существами одного вида, что позволяет как поддерживать иерархию внутри стаи, так и сохранять здоровых особей в стае, не допуская ослабления стаи в целом.

У людей такие сценарии порой переходят экономически целесообразную границу, делая их соблюдение стороной, которой навязывают подчиненный шаблон поведения, не всегда целесообразным. В качестве примера можно рассмотреть нападение шпаны, которая редко сразу начинает драку по одной простой причине — можно получить отпор, хоть какой-то, но отпор. Как рассказывал автору один знакомый каратист, в детстве, когда он был маленьким, старшие мальчишки его поначалу задирали и пытались бить. Но каждый раз он старался дать отпор и ударить обидчиков со всей силы, побольше. В результате мальчишки его оставили в покое, а били других, пусть и более сильных, но зато добровольно принявших подчиненное поведение.

Итак, первая задача шпаны при встрече — привить потенциальному потерпевшему шаблон подчиненного поведения. Для этого существуют уже отработанные технологии вхождения в контакт и постепенного занятия доминирующей позиции. Можно начать с вопроса о времени, очках, возможности закурить. Потенциальная жертва отвечает — контакт состоялся. Затем контакт развивается, т.е. диалог строится таким образом, чтобы жертва заняла подчиненное положение, после чего она уже позволяет себя бить.

Срыв шаблона часто позволяет потенциальной жертве уйти от обидчиков. Так, бывалая кошка может выгнуть спину и пойти на нападающую собаку. Происходит слом шаблона — жертва не убегает. Когда исчезает жертва, рушится сценарий.

На уровне людей это выглядит примерно так. Одна студентка приехала ночью на поезде в незнакомый город с чемоданом учебников. К ней подошли молодые люди. Студентка четко разорвала разыгрываемый сценарий. Она сказала, что в чемодане учебники. Т.е. ничего ценного в чемодане нет и грабить ее не имеет финансового смысла. После этого она по-

росила молодых людей помочь ей донести до дома чемодан, что они и сделали. Однако и они, и соседи попросили ради ее же блага больше ночью одной не приезжать.

Студентка, разорвав один сценарий поведения, навязала молодым людям другой. Она сыграла на древней склонности мужчин к самоутверждению и склонности чувствовать себя сильными. Почувствовать себя сильными молодые люди могли как ограбив и изнасиловав студентку, так и взяв над ней покровительство: донести до дома чемодан и охраняя по дороге.

В данном случае студентка:

- удовлетворила потребность молодых людей в самоутверждении;
- умело воспользовалась разрывом шаблона;
- нашла точку переключения;
- переключила сценарий.

Известны случаи, когда женщины уходили невредимыми от маньяков, просто восхитившись их достоинством. В других случаях те же маньяки зверски насиловали своих жертв и затем их убивали.

Важно отметить, что переключение сценария вовсе не обязательно делать силовым методом. По возможности желательно делать это элегантно, используя шаблоны, рутины поведения, инерцию атакующей стороны. В то же время полезно сказать, что в крайних случаях лучше разрывать шаблон любым способом, чем ему следовать. Так, маленький мальчик просто бил обидчиков, хотя и сам был бит жестоко. Но он и характер закалил, и бить его перестали.

Фидель Кастро также жестко разорвал шаблоны подчиненного поведения. На него было совершено множество покушений, и все неудачные. Умер он в своей постели в возрасте 90 лет.

Президент Ливии Каддафи не стал вкладывать деньги в ПВО и безопасность своей страны. Закупил он в свое время современные средства ПВО у России, и жил бы до сих пор, что было бы большим благом и для всего мира, и для граждан Ливии.

Шпана обсуждает внешний вид «интеллигента», его очки и другие качества. Современный цивилизованный мир обсуждает права человека, зеленые технологии, санкции, эмбарго. И там, и там атакующая сто-

рона не собирается сразу лезть в драку, так как возможный ущерб от яростной обороны потенциальной жертвы может перевесить выгоды от ее грабежа. Нужно сначала навязать шаблон подчиненного поведения и затем трансформировать его в шаблон поведения жертвы.

Где-то он срабатывает, где-то нет. Но следование этому шаблону не прибавляет потенциальной жертве шансов на выживание. Россия последовала шаблону поведения жертвы после возвращения Крыма — не ввела войска в Новороссию для защиты мирного населения после произошедшего на Украине неконституционного военного нацистского переворота. В результате Россия ничего не выиграла, только встретила те же проблемы, но уже в более слабом поведении.

Дальше Россия уже стала пытаться уходить от шаблона подчиненного поведения, ведущего к шаблону жертвы. Пусть не полностью, пусть не до конца, но Россия стала защищать свои интересы. Антисанкции нанесли хоть какой-то, но ответный удар. Россия обозначила, что совсем безнаказанно разграбить ее не удастся. Заодно удалось успеть провести перевооружение армии.

До Белого дома ядерные заряды, может быть, и не долетят, но над Варшавой при их ликвидации взорвутся точно. Все снаряды до США не долетят в любом случае, но один-два могут взорваться в Йеллостоне и на Калифорнийском разломе, что уже нанесет США неприемлемый ущерб. И в этом отличие России от Югославии, Ливии, Ирака. Это веский довод в пользу того, что «миротворческая авиация» НАТО в целях обеспечения «мирного неба» не будет бомбить Москву и другие города России.

Экономика как реальная деятельность состоит из шагов, союзов, коалиций. Каждая из сторон в них просчитывает свои выгоды и риски и может предпринимать действия не только экономического характера — менять цены на свою продукцию, строить и переводить производства, но и политические — вводить меры регулирования, эмбар-

го, защищать свою продукцию и высокую добавленную стоимость зеленым цветом своих технологий, а также может применять и военные методы — «миротворческие» операции и разрушение экономик конкурентов, может предпринимать шаги по смещению законных правительств и либо насаждению в других странах послушных руководителей, либо погружению стран в хаос с их последующим разграблением и расчленением.

Столетний пример такой деятельности — революция в России 1917 года. После революции западные страны планировали расчленив Россию и успели заключить множество концессий, которые Сталин сумел прекратить. Последний такой пример — нацистский переворот на Украине, произошедший несколько лет назад.

Современная экономика — сложная деятельность, в которой приходится одновременно играть на нескольких досках и вести разную деятельность. При этом такая деятельность должна быть целенаправленной и продуманной, гибкой и допускающей работу при существенной неопределенности и резких изменениях ситуации.

Литература

1. *Тренив Н. Н.* Макроэкономика. Современный взгляд. — Москва: ПРИОР, 2001. — 352 с.
2. *Тренив Н. Н.* Стратегическое управление. — М.: ПРИОР, 2000, 2002. — 240 с.
3. *Тренив Н. Н.* Технологии управления корпорацией. Saarbrücken, Germany: LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH&Co. — KG, 2012. — 681 с.
4. *Щедровицкий Г. П.* Системное движение и перспективы развития системно-структурной методологии. — Обнинск, 1974.
5. *Анисимов О. М.* Новое методологическое мышление: сущность и пути формирования. — М.: Экономика, 1991. — 351 с.
6. *Фабри К. Э.* Основы зоопсихологии. — Москва: Российское психологическое общество, 1999. — 210 с.

Поступила в редакцию

15 декабря 2016 г.



Тренев Николай Николаевич — доктор экономических наук, ведущий научный сотрудник Института проблем управления им. В. А. Трапезникова Российской академии наук.

Trenev Nikolai Nikolaevich — Doctor of Economics, leading researcher in the Institute of Control Sciences of the Russian Academy of Sciences named V. A. Trapeznikov.

117997, г. Москва, ул. Профсоюзная, 65, ИПУ РАН, лаб. 67
65 Profsoyuznaya St., lab. 67, ICS RAS, 117997, Moscow, Russia
Тел.: +7 (495) 334-89-10; e-mail: nnick2002@mail.ru
